




REVISTA  
Representação

Uma parceria do Confere com os  
seus Conselhos Regionais

Edição  
Core-CE



**Confere**  
Conselho Federal dos  
Representantes Comerciais



**Core-CE**  
Conselho Regional dos  
Representantes Comerciais  
no Estado do Ceará



## Diretoria Executiva

**Archimedes Cavalcanti Júnior**  
Diretor-Presidente

**Sidney Fernandes Gutierrez**  
Diretor-Tesoureiro

**João Pedro da Silva Rosa**  
Diretor-Secretário

**Hely Ricardo de Lima**  
1º Diretor-Suplente

**Francisco de A. P. Gomes Júnior**  
2º Diretor-Suplente

## Expediente

**Co-Diretores de Comunicação**  
Marconi Barros dos Santos  
Petrúcio da Silva

**Jornalista Responsável:**  
Ellen de Paula Drumond (nº 30876/RJ)

**Diagramação:**  
Yara Dantas de Sousa


**E-mail:**  
comunicacao@confere.org.br

## Contatos e Canais de Atendimento

Confere Rio (21) 2533-5675/2533-8467

 Rua Buenos Aires, nº 15 – 8º andar – Centro – Rio de Janeiro – RJ – CEP 20070-021

Confere Brasília (61) 3225-3663

 SBS, Qd 02, Bloco Q, Edifício João Carlos Saad - 14º andar, salas 1401 a 1406, Brasília - DF, CEP 70070-120

**E-mail:**  
confere@confere.org.br

**Site:**  
www.confere.org.br

## Diretoria Executiva

**Francisco de A. P. Gomes Júnior**  
Diretor-Presidente

**Paulo Alberoni Pinto**  
Diretor-Tesoureiro

**Débora Duarte de Paula**  
Diretora-Secretária

## Contatos e Canais de Atendimento

O Core-CE está com você! Confira nossos principais canais de atendimento e saiba onde realizar suas solicitações ou tirar suas dúvidas.



**DÚVIDAS GERAIS:** (85) 98643-8447



**DÚVIDAS GERAIS:** (85) 3272-4010



atendimento@corece.org.br

## Core-CE

Rua Joaquim Nabuco, 3275 - Dionísio Torres  
Cep: 60.125-121. Fortaleza - CE

**Site:**  
www.corece.org.br



# Espaço dos PRESIDENTES



**Archimedes Cavalcanti Júnior**

Diretor-Presidente do Confere



Em um cenário onde a valorização das ações públicas e a transparência administrativa se tornam cada vez mais relevantes, editamos a 2ª edição da Revista RepresentAÇÃO, celebrando as conquistas do Core-CE.

Este projeto, idealizado para enaltecer e estimular as iniciativas empreendidas por cada Conselho Regional, em sua respectiva área geográfica, efetivamente, destaca-se como um instrumento crucial de publicidade, prestação de contas e reforço da ligação entre a administração pública e a sociedade.

Esta publicação reafirma o nosso firme compromisso em impulsionar e promover ações que elevem os padrões de transparência dentro do Sistema Confere/Cores. Ela é o resultado tangível de uma política de gestão que valoriza a responsabilidade e a colaboração, proporcionando um terreno fértil para o efetivo exercício da Representação Comercial. Ao iluminar os esforços dos Conselhos Regionais e destacar suas conquistas, lançamos um clarão sobre o nosso empenho coletivo em nutrir um ecossistema de governança transparente e responsável em prol do setor da Representação Comercial no Brasil.



Encarar novos desafios e acreditar em novos projetos tem nos entusiasmado, enquanto representantes comerciais, a atender um mercado cada vez mais exigente. Essas poucas décadas, que separam a institucionalização da nossa entidade, dos dias atuais, têm nos revelado a nossa capacidade de adaptação, de reinvenção, bem como nossa obstinação por superar tempos desafiadores.

Hoje, somos em torno de 1 milhão de profissionais atuando no Brasil, com papel fundamental no desenvolvimento econômico do País. E no Ceará, estamos chegando à casa dos 12 mil, devidamente registrados pelo nosso Conselho.

No Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado do Ceará (Core-CE), temos atuado com compromisso e transparência, na busca para endossar o quão estratégico é para o mercado um profissional capaz de fazer vendas mas, também, de criar conexões e estabelecer relações — ser o destaque do negócio.

Os passos para essa envergadura da categoria têm se desenhado, através de parcerias que estão em constante construção, com diversos fóruns de discussões e que vocês podem conferir nas próximas páginas. Seja com setor industrial e comercial, com setor acadêmico ou político.



**Francisco de Assis Philomeno Gomes Junior**

Diretor-Presidente do Core-CE



Há também um importante direcionamento no nosso Regional por mais acolhimento ao profissional, por mais presença e mais apoio. Alguns de nossos projetos são voltados a estar perto e mostrar que uma categoria unida é sinônimo de um conselho forte.

Tudo isso para que novas conquistas tragam mais progresso e dinamismo à Representação Comercial.

Boa leitura!

# Índice

**05** Protagonismo feminino na Representação Comercial

**07** Entrevista presidente Core-CE

**09** Fortalecimento do Comercial no Ceará

**11** Ferramentas de Comunicação

**13** Panorama da Representação

**15** “Entre Aspas”

**17** Gestão Participativa

**19** Direitos & Deveres

**21** Artigo Jurídico





# O protagonismo feminino na Representação Comercial

**Por a Débora Duarte**  
Diretora-Secretária do Core-CE



Para falar sobre o protagonismo feminino na representação comercial, entendo que podemos iniciar afirmando que a mulher já vem galgando seu espaço profissional, dentro dos setores mais variados, seja na ciência, na política, no judiciário e na economia, estando por toda parte, lutando por liberdade, igualdade de gênero e por seus direitos no mercado de trabalho.

Nesse contexto, a presença da mulher no mercado de trabalho foi conquistada com muita dedicação, garra e persistência, independentemente do segmento.

Na Representação Comercial, não poderia ser diferente! Afinal, por muito tempo a mulher tinha um papel secundário nesse setor, trabalhava internamente nos escritórios, fazendo serviços administrativos, financeiros e de apoio comercial ao protagonista, ou seja, o papel principal era do homem – o representante comercial.

E quando falamos em Representação Comercial, falamos em aliado comercial e identidade pessoal, uma vez que, através desse profissional, as indústrias se comunicam diretamente com seus clientes. É o representante comercial

quem transmite a segurança nas negociações e mantém o elo entre a marca e os clientes.

Esbanjando competência, qualificação profissional, determinação e a busca constante em ocupar cargos de liderança, a mulher conseguiu mostrar que o lugar dela é onde ela quiser e, assim, conquistou seu espaço na Representação Comercial como protagonista.

A percepção de pertencimento se tornou um dos aspectos mais importantes na escolha profissional da mulher e na Representação Comercial não poderia ser diferente, pois o empoderamento e a resistência feminina é que iluminam o seu caminhar, nessa trilha tão árdua, com superação constante e diária para seu crescimento profissional.

Pertencer ao setor da Representação Comercial não é somente uma luta feminista da mulher, mas, sim, de equidade de gênero profissional, de representatividade na superação das desigualdades no mercado de trabalho, pois a mulher também é protagonista no seu ambiente familiar, agregando valor ao seu lar, assumindo sua profissão de representante comercial, que confere certa flexibilidade, ao permitir organizar seu ritmo





“ A mulher tem sua presença cada vez mais forte no mercado de trabalho, apesar dos desafios – que ainda são muitos – tomando decisões e contribuindo para o desenvolvimento das suas representadas, seguindo firmes na luta por seus direitos e provando sua potência como profissional. ”

de trabalho e, assim, ter uma dedicação equilibrada em todos os setores de sua vida.

Encontramos mulheres incríveis em nosso caminho profissional, as quais nos orgulham e nos mostram que desistir não é uma opção na busca constante de novos caminhos e desafios dentro da Representação Comercial, gerando uma possibilidade de alcançar a equidade de gênero nas oportunidades desse mercado desafiador e dinâmico.

No Core-CE atualmente, temos uma representatividade feminina, inscrita e atuante, superior a 33%. O que podemos deduzir que o mercado da Representação Comercial é sim um espaço que a profissional mulher se faz presente de forma brilhante e competente, contribuindo, maravilhosamente, para economia do Estado e do País, com resiliência, criatividade, flexibilidade e comprometimento da sua escolha profissional.





## Entrevista presidente Core-CE



Conselho Regional de Representantes Comerciais do Estado do Ceará (Core-CE)

# Reconduzido ao cargo de diretor presidente do Conselho Regional de Representantes Comerciais do Estado do Ceará (Core-CE), desta vez para o triênio 2023-2026, Philomeno Gomes Júnior atua na representação comercial há 40 anos. Também ocupa atualmente cargo de diretor suplente no Conselho Federal.

### 1 - Quais os principais desafios a serem vencidos pela Representação Comercial?

Os grandes desafios que posso mencionar aqui tem sido a atualização e capacitação constante dos profissionais, a adaptação às novas tecnologias e tendências do mercado, a busca por melhores condições de trabalho e remuneração, além do enfrentamento da concorrência acirrada.

### 2 - O que os representantes comerciais podem esperar da gestão do Conselho 2023-2026?

Uma gestão comprometida em fortalecer a categoria, buscando melhores condições de trabalho, atuando na defesa dos interesses dos profissionais, promovendo a capacitação e atualização constante, além de incentivar o networking e a troca de experiências entre os representantes comerciais.

### 3 - O Core do Ceará tem hoje 57 anos. Quais as ações desenvolvidas pela entidade nesse pouco mais de meio século que o senhor destaca como sendo de maior relevância?



Ao longo de seus 57 anos, o Core-CE tem desenvolvido diversas ações relevantes para a Representação Comercial. Destaco a luta pela regulamentação da profissão, a criação de cursos de capacitação e atualização, a promoção de eventos e palestras, a defesa dos direitos e interesses dos representantes comerciais perante os órgãos públicos e privados, entre outras iniciativas que visam valorizar e fortalecer a profissão.

#### **4 - E qual raio x em números do Core-CE e como está sua estrutura organizacional?**

O Core-CE conta atualmente com 12 mil profissionais registrados, que atuam em diversas áreas e setores da economia. Quanto à estrutura organizacional, o Conselho é composto por 12 representantes comerciais eleitos, além de contar com 17 colaboradores no administrativo para auxiliar nas atividades diárias. Portanto, disponibilizamos serviços de Fiscalização, Registro, Atendimento Jurídico Orientativo e Financeiro, além dos departamentos de comunicação e administrativo que dão suporte às demais atividades.

#### **5 - Muito se fala que o representante comercial é um dos pilares do desenvolvimento econômico nacional, em contraponto aos novos modelos de negócio. Qual a sua avaliação sobre esse quadro?**

Sem dúvida, o representante comercial é um dos pilares do desenvolvimento econômico nacional. Mesmo com a ascensão de novos modelos de negócio, o representante comercial possui um papel fundamental para aproximação entre empresas e clientes, na promoção e venda de produtos e serviços, contribuindo para o crescimento e fortalecimento da economia. E hoje contamos com números bem expressivos, em torno de 1 milhão de profissionais, entre pessoas físicas e jurídicas exercendo a representação comercial, inscritos em 24 regionais que compõem o Sistema Confere/Cores no Brasil. Tenho plena convicção da relevância do representante comercial para o desenvolvimento da sociedade, dos negócios nos diversos setores da economia e do país como um todo.

#### **6- Qual legado o senhor quer deixar para os representantes comerciais ao final de 2026**

O meu legado para os representantes comerciais ao final de 2026 é o fortalecimento da categoria, a valorização da profissão, a busca por melhores condições de trabalho e remuneração, a promoção de capacitação e atualização constante, além de uma atuação firme na defesa dos interesses dos profissionais. Quero deixar um Conselho Regional de Representantes Comerciais do Estado do Ceará ainda mais respeitado e reconhecido, que seja referência para outros estados, garantindo o crescimento e desenvolvimento da representação comercial.





## Fortalecimento do Comercial no Ceará



### No Ceará, Core atrai parcerias institucionais para fortalecimento da representação comercial

O Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado do Ceará (Core-CE), pensando sempre na defesa dos interesses dos profissionais registrados na entidade, tem buscado atrair parcerias institucionais para o fortalecimento da representação comercial no Ceará. É que, conforme estratégia da atual gestão, parcerias com demais instituições podem aumentar a oportunidade de negócios para o segmento e elevar o nível de reconhecimento da categoria para o setor econômico no estado.

Do diálogo com o Sebrae Ceará deve ser instituído um projeto voltado ao assessoramento para empresas de representação comercial, com um trabalho customizado e voltado a atuar nas especificidades de cada profissional nas áreas de gestão comercial e financeira. “Estamos em tratativas para, tão logo, tirarmos do papel esta oferta de consultoria

para nossos registrados que pretendem se organizar, aperfeiçoar, ter acesso a crédito e muito mais” adianta Philomeno Gomes Júnior, presidente do Core Ceará para o triênio 2023-2026. Também, de acordo com o dirigente, há a intenção da formação de turmas para programas de capacitação, através da parceria entre às instituições.

Com o Conselho Regional de Contabilidade do Ceará (CRCCE), o Core-CE possui um Termo de Cooperação Técnica visando maior esclarecimento sobre o exercício da profissão de representação comercial. O documento estabelece uma cooperação mútua entre os dois órgãos.

Vale lembrar durante todo o ano de 2022, o Conselho manteve relações de trabalho com órgãos e entidades que fazem a cadeia de produção e consumo no Ceará, atraindo novos olhares para a representação comercial.





# **A GENTE VALORIZA QUEM REPRESENTA!**

Acesse os nossos sites  
e fique por dentro de  
nossas ações.



**Confere**  
Conselho Federal dos  
Representantes Comerciais



**Core-CE**  
Conselho Regional dos  
Representantes Comerciais  
no Estado do Ceará



## Ferramentas de Comunicação



## Ferramentas de Comunicação aproximam Core-CE dos representantes comerciais e informam sobre atuação do órgão

Uma das diretrizes da gestão do Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado do Ceará (Core-CE) é manter os profissionais registrados na entidade, permanentemente informados. Para isso, tem disponibilizado diferentes ferramentas de comunicação por onde tem compartilhado dados e informações da categoria profissional.

“Nosso objetivo vai além de facilitar a vida dos representantes com a oferta de informações, nós garantimos transparência para todos os atos da diretoria à medida em que publicizamos as iniciativas adotadas”, reforça a assessora de Comunicação, Amanda Feitoza.

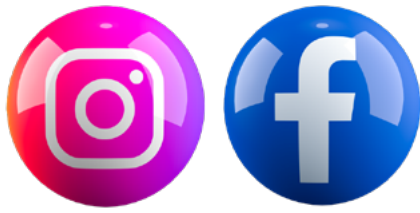
Conheça os meios de comunicação do Core CE:



### SITE

No site são publicadas notícias do interesse dos representantes comerciais. Ali também estão disponíveis os telefones e endereços úteis, além dos formulários para atualizar cadastro, inscrever-se nas ações executadas, acesso à materiais informativos, além do canal direto “Ouvidoria” e “Portal da Transparência”, entre muitas outras informações.

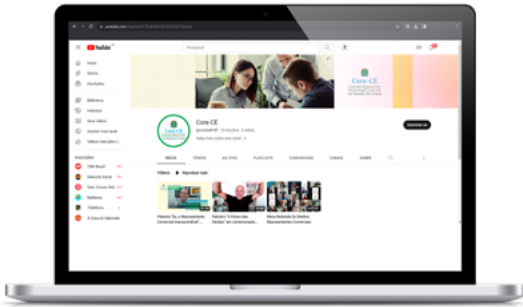
A média diária de acessos ao site é de **285** pessoas, mensalmente chegam a **8.665** mil cliques, e no último ano atingimos **104** mil cidadãos buscando informações através do link: [www.corece.org.br](http://www.corece.org.br).



## FACEBOOK E INSTAGRAM

A página da Core-CE no Facebook tem mais de **276** seguidores, pessoas que estão sempre conectadas e acompanham as informações postadas diariamente. Acesse: [www.facebook.com/coredoceara](http://www.facebook.com/coredoceara)

Assim como, no Instagram, plataforma que o Core também está presente, com o @corece, visando levar as informações por meio de todos os meios de comunicação, atingindo, assim, um maior número de registrados. Hoje são **1.450** mil seguidores acompanhando uma produção factual e de séries como o Momento Jurídico.



## YOUTUBE

O canal é atualizado regularmente com conteúdos relevantes, vídeos institucionais e dicas para quem pretende acompanhar as últimas decisões a nível federal e local da categoria.

Os interessados em acompanhar as novidades e obter informações valiosas sobre a profissão, podem se inscrever no canal do Core-CE no YouTube e ativar as notificações para não perder nenhuma atualização.



## NEWSLETTER CORE-CE COMUNICA

Informativos são encaminhados aos registrados via e-mail semanalmente, todas as sextas-feiras, com um resumo das principais notícias da semana. Ao todo, o banco de dados da instituição possui **11.591** mil endereços eletrônicos cadastrados.



## WHATSAPP

O WhatsApp é outro recurso para que as novidades cheguem rapidamente no smartphone dos representantes comerciais, permitindo que não percam tempo e nem oportunidades.

Para ficar sempre informado, por meio do aplicativo, basta enviar uma mensagem via WhatsApp para o número (85) 98107-9008, com o seu nome e a mensagem: "Desejo receber notícias do Core-CE".



## EMAIL MARKETING

Uma ferramenta de automação realiza disparos de e-mail para um banco de aproximadamente 11.591 mil representantes comerciais com as principais informações e atualizações da categoria.



# Panorama da representação comercial junto à atacadistas e distribuidores

Ser representante comercial é estimulante, mas não é uma tarefa fácil visto que as exigências do mercado e o dinamismo dos negócios são cada vez mais constantes na atualidade. A pluralidade das atividades também torna o cenário quase sempre desafiador.

Essa conjuntura tem motivado o Conselho Regional de Representantes Comerciais do Estado do Ceará (Core-CE) a buscar amplo diálogo com as estruturas comerciais que reúnem o maior número de profissionais da representação comercial como atacadistas e distribuidores porque entende que as atividades do órgão vão muito além de ordenar e disciplinar o exercício da profissão. Atravessam os muros da instituição em busca de aproximação de seus registrados e convergência de ideias para valorizar a representação comercial.

Por isso, colocou em curso o Termo de Parceria e Cooperação Institucional assinado com a Associação Cearense dos Atacadistas e Distribuidores de Produtos Industrializados (ACAD).

A partir deste instrumento legal tem sido possível adoção de iniciativas junto às empresas associadas a Acad, o fortalecimento dos laços e a padronização de procedimentos. As ações vão desde a disponibilização de um modelo de contrato (quando necessário), aprovado pelas entidades, como ações de conscientização da importância da regularidade fiscal e a exigência do registro profissional.

### PERFIL DO REPRESENTANTE COMERCIAL DO ESTADO DO CEARÁ

#### PROFISSIONAIS REGISTRADOS



**PROFISSIONAIS REGISTRADOS ATÉ 31/12/2022**

**11.397**

**REGISTRO DE PESSOAS JURÍDICAS**

**4.508**

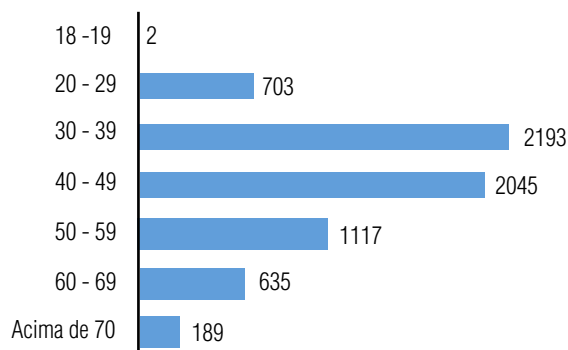
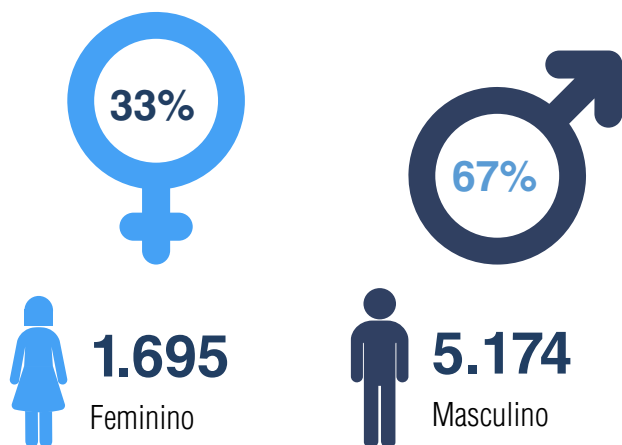
**REGISTRO DE PESSOAS FÍSICA**

**4.072**

**REGISTRO RESPONSÁVEL TÉCNICO**

**2.797**

## REGISTRO ATIVO POR GÊNERO



## DETALHAMENTO DO REGISTRO DOS REPRESENTANTES COMERCIAIS POR REGIÕES

Região	Registro de Pessoa Jurídica	Registro de Pessoa Física	Registro Responsável Técnico	Total de Registros
Cariri	416	504	270	1.119
Centro-Sul	92	205	54	351
Grande Fortaleza	3.421	1.645	2.216	7.282
Litoral Leste	22	72	08	102
Litoral Norte	48	205	08	261
Litoral Oeste/ Vale do Curu	43	197	20	260
Maciço de Baturité	22	105	06	133
Serra de Ibiapaba	87	166	35	288
Sertão Central	55	161	22	238
Sertão do Canindé	18	110	04	132
Sertão de Crateús	66	138	23	227
Sertão dos Inhamuns	15	62	05	32
Sertão de Sobral	119	232	59	410
Vale do Jaguaribe	76	219	33	328
Outros Estados	08	01	34	43

**TOTAL REGISTRADOS**

**11.377**



## “Entre Aspas”



*“O representante comercial tem uma extrema importância para o setor do varejo. É ele quem busca para o comércio os melhores produtos e promoções, preocupando-se em oferecer, sempre, as melhores condições financeiras. Trata-se do grande maestro entre a indústria e o comércio varejista*

*Para o nosso setor, o representante comercial é um profissional fundamental, pois garante uma maior visibilidade e destaque dos produtos ou serviços da empresa que ele representa na praça. Mais do que isso, ele é um elo para o crescimento e sucesso de ambos os setores da economia no qual atua diariamente!”*

**Francisco de Assis Costa Cavalcante**

*Presidente da CDL de Fortaleza*

*“A parceria entre a Associação Cearense de Atacadistas e Distribuidores de Produtos Industrializados (ACAD) e o Conselho Regional dos Representantes Comerciais (CORE-CE) se mantém sólida e frutífera. Nossa meta, como associação atacadista, é manter nossos esforços direcionados às ações que sejam fontes de benefício para os negócios ligados à representação comercial, das empresas aos profissionais de ambas as partes”*

**José Milton Alves Carneiro**

*Presidente da ACAD de Fortaleza*



*“O SEBRAE CE e o CORE CE têm papéis fundamentais e complementares que, ao unirem esforços, promovem impacto positivo na economia do estado, desenvolvendo e fortalecendo profissionais que representam o setor comercial e empresarial, imbuindo excelência ao mercado, o Core no papel regulatório de garantia da ética se complementa com as ações do Sebrae por fomentar o empreendedorismo e desenvolver pequenos negócios, através de programas de capacitação, consultorias, orientações e acessos as linhas de crédito.*

*A parceria entre CORE-CE e Sebrae Ceará beneficia tanto os representantes comerciais quanto os empreendedores locais. Os representantes têm a oportunidade de aprimorar suas habilidades de vendas, marketing e gestão, melhorando sua atuação e ampliando suas possibilidades de negócio. Por outro lado, os empresários contam com representantes comerciais mais bem preparados para oferecer soluções eficientes, fortalecendo as relações comerciais, impulsionando a economia local, estimulando a inovação e a competitividade das empresas, gerando mais empregos e oportunidades para a população.*

*Em resumo, essa cooperação é uma aliança estratégica que fortalece o setor empresarial, promove o desenvolvimento profissional dos segmentos envolvidos e demonstra a importância da colaboração entre instituições para alcançar resultados significativos e sustentáveis, contribuindo para uma economia mais forte e próspera”*

**Cid Alves**

*Presidente do Conselho Deliberativo do SEBRAE-CE*



*“Alguns anos já se passaram, mas lembro como se fosse hoje, que a minha primeira atitude ao assumir o Sincopeças-CE, foi convidar os Representantes Comerciais de Autopeças do nosso estado, para juntos, construirmos uma imagem próspera, competente e principalmente acreditada, do nosso trabalho para com o nosso segmento de mercado. Sempre acreditei no potencial profissional do representante comercial como o importante ELO da cadeia de negócios.*

*Eu sempre destacava junto aos meus pares, “minha gente, o Representante quando chega na nossa empresa ele vem nos trazer oportunidades de ganharmos dinheiro, traz crédito, oportuniza mercadorias pra colocarmos nas prateleiras, nos fornece prazos para pagar e ainda sai fazendo propaganda da nossa loja. Portanto, temos que recebê-lo como Rei.*

*O Sistema Sincopeças, Assopeças e Assomotos caminha junto e unido com o Core-CE e o Sirecom-CE sempre em busca de fortalecer e engrandecer o Representante Comercial de autopeças e motopeças do Ceará”.*



### **Ranieri Palmeira Leitão**

Presidente do SSA e Sincopeças Brasília



*“Muito nos orgulha contribuir para o fortalecimento dia após dia, da categoria dos representantes comerciais, tendo em vista sua tamanha importância para o desenvolvimento social e econômico do Ceará e do País.*

*Parabenizo o amigo e presidente do CORE-CE, Francisco Philomeno Gomez Júnior, por tão bem liderar os mais de 11 mil representantes comerciais em exercício no Ceará, responsáveis por apresentar soluções seguras, que impulsionam os negócios que vão desde as micro até grandes conglomerados, facilitando negociações, acordos, e relacionamento entre a indústria, o comércio, ou mesmo pessoas físicas, impactando de forma direta, no crescimento da nossa economia, consequentemente gerando mais empregos e renda para os cearenses.*

*Tenho muito orgulho de tanto meu pai como eu, termos sido representantes comerciais.”*

### **André Peixoto Figueiredo Lima**

Deputado Federal

*“O Representante Comercial continua cada vez mais firme e forte na sua missão. Ele é imprescindível no desenvolvimento do comércio. Este profissional assumiu a característica de verdadeiro comunicador. É ele quem dissemina no mercado o perfil, as tendências e o compromisso institucional das empresas e quem traz do mercado informações que a empresa precisa para desenvolver seus produtos e serviços e, naturalmente, melhor satisfazer as necessidades dos seus clientes. A profissão de Representante Comercial sempre foi, é e sempre será louvável. Aquele que resolve empreender nesta profissão é uma pessoa admirável, pois, vender não é apenas vender. É um processo que envolve emoção, técnica, relacionamento, confiança e muita persistência. O Representante Comercial é muito importante para o desenvolvimento do Ceará e do Brasil”.*



### **Sérgio Aguiar**

Deputado Estadual



## Gestão Participativa



Diretoria do Core-CE

## Em busca de uma gestão participativa, Core-CE institui comissões de trabalho para fomentar ações em prol da representação comercial

Este ano de 2023 trouxe um marco para a gestão do Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado do Ceará (Core-CE): a instituição de comissões temáticas de trabalho. O modelo de “gestão participativa” tem o objetivo de inserir novos representantes comerciais a atuarem mais de perto nas atividades e deliberações do Core Ce. A ideia é designar os conselheiros a presidirem as referidas comissões do com isso, fomentar e fortalecer novas ideias, ações estratégicas e principalmente mostrar o compromisso do órgão perante a sociedade.

“ O nosso intuito foi oferecer uma abertura para os diretores/conselheiros, mostrando para cada um a importância de termos um conselho profissional atuante a favor da nossa categoria. Por este motivo definimos nossas comissões de trabalho e colocamos cada conselheiro em uma ou mais comissões, assim, cada um fica com o compromisso de gerir aquela comissão designada e após três meses mostrarem o balanço das ações na Plenária do Core-CE, junto com todos os diretores e conselheiros

**Francisco de Assis Philomeno Gomes Junior**  
Diretor-presidente do Core-CE



Diante disso, foram instituídas as seguintes comissões de trabalho onde foram aprovadas por unanimidade pela nova gestão, detento em cada comissão um Diretor-Presidente, dois Diretores efetivos, um Diretor suplente e dois Colaboradores como equipe de apoio, segue abaixo:

Comissão de Fiscalização e Regularidades Profissional-CFRP, Comissão de Comunicação Institucional-CCI, Comissão de Políticas Institucionais e Eventos- CPIE, Comissão de Honrarias-CH, Comissão de Patrimônio-CP, Comissão Temporária para Reforma e Ampliação da

sede do Core-CE – CTRA, Comissão de Desenvolvimento Profissional- CDP e Comissão de Gestão de Pessoas-CGP (ressaltar que é a única comissão formada por funcionários).

### **COMISSÃO DE FISCALIZAÇÃO E REGULARIDADE PROFISSIONAL – CFRP**

É responsável por coordenar, acompanhar e orientar a fiscalização do exercício da profissão de Representante Comercial no Estado do Ceará, julgando eventuais recursos das pessoas sujeitas à fiscalização do Core-CE, exercendo a prerrogativa legal do Poder de Polícia Administrativo, nos termos da Lei Nº 4.886/65, na forma do Código de Ética e Disciplina dos Representantes Comerciais, no Plano Nacional de Fiscalização do Exercício Profissional da Representação Comercial e no Manual do Processo Administrativo Fiscalizatório do Sistema Confere/Cores.

### **COMISSÃO DE COMUNICAÇÃO INSTITUCIONAL – CCI**

É responsável por promover e divulgar as ações do Regional em favor da sociedade e da categoria dos Representantes Comerciais, valorizando a atividade de representação comercial, fazendo uso das novas tecnologias da informação e da comunicação, inclusive através das mídias sociais, observando os limites legais da lei Nº 4.886/65 do Código de Ética e Disciplina dos Representantes Comerciais.

### **COMISSÃO DE POLÍTICAS INSTITUCIONAIS E EVENTOS – CPIE**

É responsável por coordenar o relacionamento institucional do Regional com os órgãos dos poderes Executivos, Legislativo e Judiciário e com as instituições da sociedade civil organizada. Desenvolver projetos relativos ao fortalecimento da imagem do Core-CE e da Representação Comercial perante a sociedade cearense, bem como garantir as prerrogativas dos representantes comerciais no exercício da profissão.

### **COMISSÃO DE DESENVOLVIMENTO PROFISSIONAL – CDP**

É responsável por organizar programas de capacitação profissional de seus empregados e conselheiros, realizando eventos como treinamentos, seminários e cursos em todo território nacional.

### **COMISSÃO DE PATRIMÔNIO – CP**

É responsável por controlar, coordenar e orientar a execução do registro de todo o patrimônio imobilizado do Core-CE (bens móveis, imóveis e intangíveis);



Fiscalizar a execução das tarefas de controle, movimentação e doação dos bens móveis e imóveis, no âmbito administrativo, financeiro e contábil, mantendo atualizado seu inventário.

### **COMISSÃO DE HONRARIAS - CH**

É responsável por escolher profissionais e personalidades que tenham se destacado e contribuído, direta ou indiretamente, na prestação de relevantes serviços para o desenvolvimento e a modernização da atividade de representação comercial no Estado do Ceará e ao próprio Core-CE para receberem a honraria ao mérito concedida pelo Core-CE.

### **COMISSÃO DE GESTÃO DE PESSOAS - CGP**

É uma comissão de gestão organizacional interna, que visa colaborar e estabelecer uma comunicação eficiente gerindo a equipe de trabalho a partir das competências profissionais, através de elaboração, análise e acompanhamento na área de gestão de pessoas, favorecendo o trabalho em equipe, com amparo nas análises e orientações da Diretoria Executiva.

### **COMISSÃO TEMPORÁRIA PARA A REFORMA E AMPLIAÇÃO DA SEDE DO CORE-CE - CTRA**

É uma comissão de poder deliberativo, a qual é competente e responsável na análise, discussão e aprovação das ações necessárias à Reforma e Ampliação da Sede do Core-CE. A CTRA irá auxiliar a CP nos assuntos atinentes a Reformas e Ampliação da Sede do Core-CE.

Desse modo, cada comissão de trabalho já está em atividade, adotando ações em prol da categoria de Representação Comercial.





# CONSULTORIA JURÍDICA GRATUITA PARA REPRESENTANTES COMERCIAIS: DIREITOS, DEVERES E ORIENTAÇÕES DO CORE DO CEARÁ

Consciente da importância de ofertar um atendimento para esclarecimento de dúvidas ou mesmo para orientações jurídicas quanto ao exercício da profissão de representante comercial, o Core-CE disponibiliza consultoria jurídica para os profissionais devidamente registrados na instituição. Coordenado pela advogada Carine Furtado, o time de técnicos é orientado a sancionar as dúvidas mais frequentes da categoria profissional, sempre que demandado. O atendimento é gratuito e deve ser previamente agendado através do e-mail: [juridico@corece.org.br](mailto:juridico@corece.org.br).

A seguir, os principais direitos e deveres dos representantes comerciais:

### É direito:

1 – Prevendo o contrato de representação a exclusividade de zona ou zonas, ou quando este for omissivo, fará jus o representante à comissão pelos negócios aí realizados, ainda que diretamente pelo representado ou por intermédio de terceiros;

2 – Aviso prévio indenizado – no caso da rescisão imotivada de contrato por prazo indeterminado, que durou mais de 6 meses, e o aviso de rescisão contratual, sem motivo justo, ocorreu com menos de 30 dias;



**Por Marciana Costa**  
Assessora Jurídica do Core-CE

3 – Indenização pela rescisão do contrato por prazo indeterminado, sem justa causa, cujo montante não poderá ser inferior a 1/12 (um doze avos) do total da retribuição auferida durante o tempo em que exerceu a representação.

### É dever:

1 – Salvo autorização expressa, não poderá o representante conceder abatimentos, descontos ou dilações, nem agir em desacordo com as instruções do representado.

2 – Fornecer ao representado, segundo as disposições do contrato ou, sendo este omissivo, quando lhe for solicitado, informações detalhadas sobre o andamento dos negócios a seu cargo;

3 - Dedicar-se à representação, de modo a expandir os negócios do representado e promover os seus produtos;

“ Sou representante  
comercial e levo soluções  
para todo tipo de negócio ”

Soluções que  
**transformam  
a indústria?**



**TÁ NA MÃO!**



**Confere**  
Conselho Federal dos  
Representantes Comerciais



**Core-CE**  
Conselho Regional dos  
Representantes Comerciais  
no Estado do Ceará





## REPRESENTANTE COMERCIAL: ATUAÇÃO COMO PREPOSTO

Na Representação Comercial, o preposto, em linhas gerais, é um mediador de negócios mercantis designado pelo representante contratante para agir diretamente em seu nome, prospectando novos clientes e pedidos.

Logo, trata-se de um representante comercial contratado e está sujeito a legislação que regulamenta o exercício da atividade, partindo da necessidade de registro no Core.

Assim, é facultado ao representante contratar com outros representantes comerciais a execução dos serviços relacionados com a representação. A mencionada contratação é legal, estando expressa no Art. 42 da Lei 4.886/65, *in verbis*

*Art. 42. Observadas as disposições constantes do artigo anterior, é facultado ao representante contratar com outros representantes comerciais a execução dos serviços relacionados com a representação. (Incluído pela Lei nº 8.420, de 8.5.1992)*

*§ 1º Na hipótese deste artigo, o pagamento das comissões a representante comercial contratado dependerá da liquidação da conta de comissão devida pelo representando ao representante contratante. (Incluído pela Lei nº 8.420, de 8.5.1992)*



**Por Carine Furtado**  
Chefe do Jurídico do Core-CE



Já, o Código de Ética e Disciplina dos Representantes Comerciais alerta que é infração disciplinar grave, auxiliar ou facilitar, por qualquer modo, o exercício ilegal da representação comercial, *in verbis*:

*Art. 9º. As faltas cometidas pelo representante comercial decorrentes de infrações das normas disciplinares serão classificadas em graves ou leves, conforme a natureza do ato e circunstâncias de cada caso.*

*[...]*

*§2º. São consideradas faltas graves:*

*[...]*

*XIV. auxiliar ou facilitar, por qualquer modo, o exercício da representação comercial aos que estiverem proibidos, impedidos ou inabilitados.*

Dessa forma, o representante comercial deve estar atento quando for realizar contratação de colegas para auxiliar em seus negócios. Além disso, a contratação de preposto sem o devido registro no Core poderá desvirtuar a relação de representação comercial para de emprego, sujeitando à contratante a outras obrigações previstas na CLT, ou contribuir com o exercício ilegal da profissão e a concorrência desleal, prejudicando os demais profissionais devidamente habilitados e a sociedade em geral.







Mulheres que  
representam  
e inspiram!

**TÁ NA MÃO!**

Os talentos femininos da representação comercial  
estão transformando negócios, gerando renda e  
construindo um futuro de possibilidades.



**Confere**  
Conselho Federal dos  
Representantes Comerciais



**Core-CE**  
Conselho Regional dos  
Representantes Comerciais  
no Estado do Ceará



Soluções que  
impulsionam as vendas  
e abastecem  
o mercado?

**TÁ NA MÃO!**



**Confere**  
Conselho Federal dos  
Representantes Comerciais



**Core-CE**  
Conselho Regional dos  
Representantes Comerciais  
no Estado do Ceará